## 第24期 営業部及び販売部集計結果

今期における営業、販売各部の売上集計が終了しましたので報告いたします。

部署	売上高	対前年比	経常利益	対前年比
	(万円)	(%)	(万円)	(%)
第1営業部	1,961	+ 3 . 0 5	5 1	+ 5 . 6
第2営業部	5 8 8	- 0 . 5	2 9	- 0 . 9 2
第3営業部	1,327	+ 1 7 . 6	3 4	+ 1 6 . 4

### 論評

今期で目立つのはやはり、低迷していた第2営業部から第21期に 分離独立した第3営業部の売上増加です。

対して地域密着型戦略を導入した海外販売部は、世界的な不況も 関連してくると見られますが、経常利益が対前期比 12.5%と 大きく落ち込んでいます。

来期は本社設立 2 5 周年となりますので、全部門の経常利益が プラスになるよう、社員一同となって努力しましょう。

# ひとこと

#### 社長から

社員の皆さん毎日ご苦労様です。集計結果をご覧の通り、 第3営業部が確実に利益を上げてきていますが、その反面 第2営業部が減益となっているために社全体としてはかろうじて 黒字という状態です。来期は25周年という節目でもあります ので、頑張っていきましょう。

#### 第3営業部から

今期の好成績は低迷していた前期の反発に過ぎません。 これからも営業部が団結して今回以上の成績が得られるように 努力していきます。